

Les Ateliers Spot Focus®

Objectifs et intérêts

- ⇒ Cibler un sujet précis dans le contenu d'une formation et le traiter en mini-groupes et en un temps limité et avec un maximum d'efficacité.
- ⇒ Les Ateliers Spot Focus s'organisent de façon très souple (hors ou pendant le temps de travail)
- ⇒ Leurs sujets concernent 3 thèmes :
 - Le commercial
 - Le management
 - La progression personnelle et professionnelle

Principaux bénéficiaires

- ⇒ Les Ateliers Spot Focus sont centrés sur des sujets précis, correspondant à un besoin spécifique et sensible. Selon les sujets abordés, ils concernent un public très large dans l'entreprise.

Notre valeur ajoutée

- ⇒ **Précision de la formation** : Au cours des ateliers, ne sont traités que les points spécifiques nécessaires
- ⇒ **Gain de temps** : Les ateliers Spot Focus sont formatés pour durer 2 heures. Avec un large choix de plages horaires qui s'étalent de 9 heures à 20 heures, la majeure partie de la journée de travail reste libre, pour toutes autres activités.
- ⇒ **Efficacité** : Les groupes de travail sont au maximum de 5 personnes, ce qui permet, dans le laps de temps imparti, de traiter le sujet en profondeur.
Il est tout à fait possible, de réaliser plusieurs ateliers au cours de la même journée, soit sur un thème précis pour plusieurs groupes, soit sur des thèmes différents.
- ⇒ **Implication** : Les participants bénéficient d'une formation sur le sujet qui les concerne et sans perte de temps inutile. La méthode d'apprentissage utilisée donne une large part au concret et au côté pratique, pour une mise en application sans délai.
- ⇒ **Des formateurs expérimentés** : Nos formateurs ont de très riches expériences dans la gestion et le management commercial et sont tous, également, Conseils en Entreprises. Ils sont donc, très sensibilisés à la nécessité d'apporter des solutions pratiques et concrètes, aux attentes des participants.

Modalités pratiques

- ⇒ Durée des Ateliers Spot Focus : 2 heures par atelier. Groupe Maxi : 5 participants, en intra-entreprise.
- ⇒ Nos honoraires sont de 500 Euros HT par atelier.
- ⇒ Tous nos formateurs travaillent dans des organismes dûment enregistrés. Vous trouverez plus d'informations sur le **CTE**, sur www.ctedev.com

Contenu pédagogique		
Thèmes	Codes	Sujets traités
Ventes	ASF V1 ASF V2 ASF V3 ASF V4 ASF V5	La nécessité de la prospection La préparation et la présentation La découverte des besoins et l'argumentation La réponse aux objections et la conclusion La négociation commerciale
Management	ASF M1 ASFM2 ASF M3	Organiser et fixer des objectifs Déléguer Contrôler le travail de ses collaborateurs
Progression personnelle et professionnelle	ASF P1 ASF P2	La gestion du temps et des priorités La communication dans l'entreprise